

Số 08/BAAFS/2024

Biên Hoà, ngày 5 tháng 10 năm 2024

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

(Vị trí: Trợ lý bán hàng – Sales Admin & Nhân viên phát triển thị trường)

Công ty TNHH Dịch Vụ Nông Nghiệp & Thực Phẩm Bình An chuyên kinh doanh thực phẩm, thủy sản chế biến, nông sản và thức ăn dành cho thú cưng có nguồn gốc Việt Nam, với thương hiệu Bình An AFS

- Địa chỉ trụ sở: A2/33 9 đường Bùi Hữu Nghĩa, KP2, P. Tân Vạn, Tp. Biên Hoà, tỉnh Đồng Nai, Việt Nam.
- Chi nhánh: PLA18 Building, số 106 đường D1, KDC Phú Hoà, P. Phú Hoà, Thủ Dầu Một, tỉnh Bình Dương, Việt Nam.

Công ty Bình An AFS có kế hoạch phát triển năm 2025. Qua đó, công ty có nhu cầu tuyển dụng nhân sự cho vị trí Trợ lý bán hàng & Nhân viên phát triển thị trường

I. **Trợ lý bán hàng – Sales Admin:**

1) **Mô tả công việc:**

- Tiếp nhận đơn hàng, lập kế hoạch giao hàng, theo dõi hàng hoá đến khách hàng;
- Kiểm tra chất lượng hàng hoá sản xuất
- Quản lý chứng từ khách hàng;
- Quản lý xuất, nhập, tồn kho hàng hoá;
- Giám sát hàng hoá tại các kênh siêu thị;
- Tổng hợp, báo cáo hàng hoá, chứng từ, sổ sách khách hàng, ... trực tiếp Giám đốc;

2) **Yêu cầu ứng viên:**

- Năm cuối đại học, cao đẳng hay vừa tốt nghiệp hoặc có kinh nghiệm là một lợi thế;
- Tốt nghiệp chuyên ngành: Thủy sản, Công nghệ thực phẩm; Kinh Tế, Nông nghiệp, Thú y. Hoặc ngành nghề khác với đam mê kinh doanh, bán hàng;
- Làm việc độc lập và nhóm tốt;
- Tinh thần cầu tiến, trung thực;
- Kỹ năng giao tiếp tốt;
- Hỗ trợ BP kinh doanh, chăm sóc khách hàng hiệu quả

3) **Quyền lợi ứng viên:**

- Được hưởng đầy đủ chế độ bảo hiểm;
- Lương cơ bản: 7 triệu đồng/tháng + Thưởng doanh số đạt được. Kèm phụ cấp: Tiền cơm, xăng xe, điện thoại và phương tiện làm việc (máy tính cá nhân, máy in, đồng phục).
- Thưởng tháng 13 và những ngày Lễ lớn của Đất nước.
- Được du lịch, team building một lần/năm cùng công ty.
- Có cơ hội thăng tiến lên quản lý bán hàng chuyên nghiệp;
- Chế độ tăng lương xem xét 2 kỳ trong năm

4) **Kỹ năng cần có:**

Kỹ năng phân tích tổng hợp + Team Work + Làm việc độc lập + Microsoft Office

II. Nhân viên phát triển thị trường – Business Development Staff:

1) Mô tả công việc:

- Nghiên cứu thị trường, phân tích dữ liệu, đánh giá nhu cầu khách hàng để xác định cơ hội phát triển thị trường
- Đề xuất các chiến lược, kế hoạch, chương trình và hoạt động phát triển thị trường
- Triển khai các chiến dịch tiếp thị, quảng cáo, khuyến mại để thu hút khách hàng mới và duy trì khách hàng hiện tại
- Theo dõi hiệu quả và đánh giá kết quả các chương trình phát triển thị trường + Doanh số mục tiêu
- Cung cấp báo cáo thường xuyên cho cấp trên về tình hình phát triển thị trường
- Tổng hợp, báo cáo kết quả bán hàng, chăm sóc khách hàng,... trực tiếp đến Giám đốc;

2) Yêu cầu ứng viên:

- Năm cuối đại học, cao đẳng hay vừa tốt nghiệp hoặc có kinh nghiệm là một lợi thế;
- Tốt nghiệp chuyên ngành: Thủy sản, Công nghệ thực phẩm; Kinh Tế, Nông nghiệp, Thú y. Hoặc ngành nghề khác với đam mê kinh doanh, bán hàng;
- Có kiến thức về nghiên cứu thị trường, phân tích dữ liệu, lập kế hoạch chiến lược, tiếp thị
- Thành thạo các công cụ Phát Triển Thị Trường (Salesforce, HubSpot, Marketo)
- Kỹ năng thuyết trình và giao tiếp tuyệt vời
- Kỹ năng làm việc nhóm, quản lý thời gian, giải quyết vấn đề
- Chủ động, sáng tạo, đam mê phát triển thị trường và kinh doanh

3) Quyền lợi ứng viên:

- Được hưởng đầy đủ chế độ bảo hiểm;
- Lương cơ bản: 7 triệu đồng/tháng + Thưởng doanh số đạt được. Kèm phụ cấp: Tiền cơm, xăng xe, điện thoại và phương tiện làm việc (máy tính cá nhân, máy in, đồng phục).
- Thưởng tháng 13 và những ngày Lễ lớn của Đất nước.
- Được du lịch một lần/năm cùng công ty.
- Có cơ hội thăng tiến lên quản lý bán hàng chuyên nghiệp;
- Chế độ tăng lương xem xét 2 kỳ trong năm

4) Kỹ năng cần có:

Kỹ năng phát triển thị trường + Chăm sóc khách hàng + Sales tốt + Team Work + Làm việc độc lập + Microsoft Office

Ứng viên ứng tuyển, vui lòng apply thông tin bên dưới:



The advertisement consists of two main parts. On the left is a banner for Binh An, a company in the agricultural and food sector. The banner features the company logo at the top, which includes the text 'CÔNG TY TNHH DV Binh An Nông Nghiệp & Thực Phẩm'. Below the logo is the slogan 'Gợi nhớ hương vị đồng quê' (Reminds of the taste of the countryside). The banner also displays various fresh seafood products like crabs, fish, and squid. On the right is a business card for Nguyễn Trung Hiếu, CEO. The card includes the company logo, contact information (phone: 0989 718 306, email: nguyentrunghieuv@binhan-afs.com), and the company name 'CÔNG TY TNHH Dịch Vụ Nông Nghiệp & Thực Phẩm BÌNH AN'. It also lists the company's mission: 'Tư vấn giải pháp nông nghiệp công nghệ cao', 'Cung ứng thực phẩm, thủy sản chế biến, nông sản', and 'Tư vấn giải pháp thực phẩm 4.0 - Modern Demand'. The card provides the address 'A2/339 đường Bùi Hữu Nghĩa, KP2, Phường Tân Vạn, Tp. Biên Hoà, Đồng Nai' and the website 'binhan-afs.com'. A QR code is located in the bottom right corner of the business card.